

Referenzprojekt Destillerie Franz Bauer GmbH

Reporting & Planung mit Cubeware

**BAUER**

Der Kunde

Seit 1920 werden in Graz erstklassige Spirituosen von der Destillerie Franz Bauer erzeugt. Steirische Obstbrände, Schnäpse und Liköre bieten Genuss für jeden Geschmack. Neben eigenen Marken vertreibt die Destillerie Franz Bauer in Österreich prominente Marken wie Angostura, Berentzen, Bunnahabhain, Hine Cognac, Licor 43, Pusckin, Three Sixty sowie Ledaig. Auch Jägermeister wird seit über 50 Jahren in Lizenz für Österreich erzeugt und vertrieben.

Das Projekt

Ziel des Projektes war es, das Reporting für die Bereiche Marketing, Vertrieb und Controlling der Destillerie Franz Bauer in relativ kurzer Zeit und ohne großen Aufwand zu realisieren. Vor der Projektumsetzung erstellte die Destillerie Franz Bauer Berichte mit SQL Reporting Services. Im Rahmen eines Folgeprojektes wurde auch die Vertriebsplanung für das Unternehmen von consultnetwork umgesetzt. Zur Realisierung der beiden Projekte wurde die Cubeware Solutions Plattform C8, eine auf Reporting und Planung spezialisierte BI-Softwarelösung, implementiert.

Mit dem C8 Importer, dem ETL-Tool von Cubeware, werden die Daten aus dem Vorsystem Navision in ein Data-Warehouse extrahiert und dort verarbeitet. In weiterer Folge wird mit den Daten ein Vertriebscube aufgebaut. Die von den Fachbereichen Marketing, Vertrieb und Controlling verwendeten Berichte basieren auf den Daten des Vertriebscubes und auch die Planungswerte werden in demselben Cube gespeichert. Als Frontend wird das C8 Cockpit der Firma Cubeware verwendet, welches es den Mitarbeitern ermöglicht, intuitiv und einfach Berichte im Sinne des Self-Service Gedankens zu erstellen.

Durch die Realisierung dieser Projekte ist es den Mitarbeitern der Destillerie Franz Bauer möglich, Berichte in einer multiuserfähigen Lösung zu konsumieren und darin auch Planungen durchzuführen. Dabei stellt das Berechtigungssystem sicher, dass User nur die für sie freigegebenen Daten sehen können. Mit den verschiedenen Filteroptionen werden Berichte individualisierbar und Ampelsysteme sorgen dafür, dass der User auf einen Blick erkennt, wie sich das Unternehmen entwickelt. Die Berichte werden vom Unternehmen sowohl für interne als auch für externe Zwecke genutzt. Zusätzlich stellt die entwickelte Lösung auch Daten für andere im Unternehmen eingesetzte Applikationen zur Verfügung.

Reporting und Planung sind insbesondere in Krisen-Zeiten von enormer Bedeutung. Denn nur wer seine Daten kennt, kann Auswirkungen erkennen und gegensteuernde Maßnahmen ergreifen.

Die Vorteile

- Sehr schnelle, unkomplizierte und kostengünstige Implementierung
- Neben einer standardisierten Reportingplattform ist auch Self-Service BI möglich
- Übersichtliche Darstellung der Daten
- Filteroptionen & Ampelsysteme für individualisierbare und leicht verständliche Berichte
- Multiuserfähigkeit
- Sicherheitskonzept – Vergabe von Berechtigungen
- Datenbereitstellung für Subsysteme

Statement des Projektverantwortlichen auf Kundenseite

Nikola Vanyi, Head of Sales, Destillerie Franz Bauer GmbH



Dank der Implementierung der Software Cubeware realisieren wir unser Reporting sowie unsere Vertriebsplanung wesentlich schneller und effizienter. Der Cube und die dazu passenden Berichte wurde von consultnetwork in kürzester Zeit aufgebaut. Unsere User greifen seit der Projektumsetzung auf einheitliche und valide Daten zu. Dabei stellt das Berechtigungssystem sicher, dass User nur die für sie freigegebenen Daten sehen können. Hervorzuheben ist, dass die Daten in der Lösung sehr übersichtlich dargestellt werden und Berichtsempfänger und Entscheidungsträger in der Lage sind, auf einem Blick die relevantesten Informationen zu erfassen. Mithilfe von individualisierbaren Filteroptionen und Ampelsystemen wird dies zusätzlich unterstützt. Auf Basis der Self-Service BI ist es uns möglich, eigene Auswertungen aus individuellen Daten zu entwickeln. Herzlichen Dank an das Team von consultnetwork, welches unser Projekt so schnell und reibungslos abgewickelt hat!

Kontakt

Ing. Mag. Mario Rosenfelder

mario.rosenfelder@consultnetwork.com

Tel. DE +49 (0)8031 58180 11 | AT +43 (0)463 219095